materiał prasowy

18-05-2018

**Rekordowy początek roku pośredników ZFPF**

**Branża pośrednictwa finansowego w I kwartale 2018 r.**

**Pierwszy kwartał 2018 r. okazał się rekordowy dla branży pośrednictwa finansowego
w Polsce. Przedstawiciele Związku Firm Pośrednictwa Finansowego (ZFPF) zanotowali jeden z najlepszych wyników pod względem sprzedaży kredytów hipotecznych. Eksperci pomogli m.in. w uzyskaniu finansowania w wysokości ponad 5,5 mld zł, a więc niemal co drugiego kredytu mieszkaniowego. Bardzo duże było również zainteresowanie usługami pośredników w zakresie kredytów gotówkowych, których sprzedaż osiągnęła 610 mln zł.**

**Wartość udzielonych kredytów hipotecznych wzrosła aż o 27%**

Dobra koniunktura gospodarcza i niskie bezrobocie sprawiły, że w I kwartale 2018 r. zainteresowanie kredytami hipotecznymi było bardzo wysokie. Banki udzieliły ich łącznie 11,9 mld zł, a więc o prawie 9% więcej niż przed rokiem. Szczególnie szybko rosła jednak wartość tych, w których przyznaniu pomagali eksperci finansowi zrzeszeni w ZFPF. Tu wartość wypłaconych kredytów wyniosła aż 5,5 mld zł, a więc w omawianym okresie wzrosła aż o 27%. Takie wyniki są potwierdzeniem tego, że Polacy coraz chętniej korzystają z usług specjalistów od finansów.

**Adrian Jarosz, Prezes Związku Firm Pośrednictwa Finansowego, Prezes Zarządu Expander Advisors: –***W I kwartale usługi ekspertów finansowych cieszyły się ogromnym zainteresowaniem.
Z pomocą pośredników sprzedano prawie połowę (47%) wartości udzielonych kredytów hipotecznych w Polsce. Co ciekawe, pomimo że banki nie wprowadziły znacznych zmian w ofertach, według NBP,
w marcu oprocentowanie udzielonych kredytów wyniosło średnio 4,33%, co jest jednym z najniższych poziomów w historii. Wpłynąć na to mogła m.in. wyższa niż w przeszłości skłonność klientów do korzystania z usług ekspertów finansowych. Ich pomoc znacznie ułatwia znalezienie najlepszej oferty, a te bardzo istotnie się od siebie różnią w poszczególnych bankach.*

Tabela 1: Wartość kredytów hipotecznych sprzedanych przez członków ZFPF

w IV kwartale 2017 r. i I kwartale 2018 r.

|  |
| --- |
| **Wartość wypłaconych KREDYTÓW HIPOTECZNYCH (w mln zł)** |
| **lp.** | **Nazwa firmy** | **IV kwartał 2017 r.** | **I kwartał 2018 r.** |
| **1** | Open Finance | 1 644,00 | 2147,00 |
| **2** | Expander Advisors | 1 502,68 | 1794,10 |
| **3** | Notus Finanse | 583,00 | 717,12 |
| **4** | mFinanse | 399,51 | 512,57 |
| **5** | Gold Finance | 170,86 | 199,58 |
| **6** | Alex T. Great | 125,00 | 175,70 |
| **Razem** | **4 425,05** | **5 546,00** |

Źródło: Związek Firm Pośrednictwa Finansowego

**Paweł Komar, Wiceprezes Zarządu Open Finance S.A.:** – *Początek 2018 r. to bardzo dobry okres dla całej branży. Jeden z najlepszych w historii. Widać, że trend zwiększania wolumenów ma szansę utrzymać się także w kolejnych kwartałach. Poza wykorzystaniem szansy z projektu MDM, rynek cieszy się bowiem również zdrowym popytem na nieruchomości i kredyty hipoteczne. Widać to choćby
w Warszawie, w której praktycznie nie występowały nowe mieszkania objęte programem. Przewidujemy jednak, że choć sprzedaż „hipotek” będzie nadal rosnąć, to już w mniejszym tempie. Dynamika kolejnych miesięcy nie będzie już tak wysoka, ze względu choćby na wzrost cen nieruchomości na kilku rynkach, który może ją lekko ochłodzić.*

**Sprzedaż produktów firmowych**

Eksperci ZFPF w I kwartale 2018 r. pośredniczyli także w udzielaniu kredytów przedsiębiorcom. Łączna sprzedaż kredytów firmowych w tym okresie wyniosła 543,05 mln zł i była o 9% wyższa w stosunku do analogicznego kwartału 2017 r.

**Paweł Komar, Wiceprezes Zarządu Open Finance S.A.:** – *Branża widzi w kategorii kredytów dla firm dużą szansę rozwoju. Są to jednak produkty, które wymagają innej wiedzy i kompetencji, niż kredyty dedykowane osobom fizycznym – hipoteczne czy gotówkowe. Ich sprzedaż będzie więc rosła
w kolejnych kwartałach organicznie. Widać jednak wzmożoną aktywność pośredników w pozyskiwaniu potrzebnej wiedzy i kompetencji w tym obszarze. Co ciekawe, zauważamy także duże zainteresowanie banków, które coraz intensywniej rozwijają ten segment i portfolio oferowanych produktów. Świadomy klient - przedsiębiorca coraz częściej zwraca jednak uwagę na skuteczność przeprowadzenia go przez uzyskanie finansowania, ponieważ biznes nie lubi czekać. Pośrednik wyposażony w szereg rozwiązań i szeroki wachlarz ofertowy, będzie więc coraz bardziej ceniony na rynku.*

Tabela 2: Wartość kredytów firmowych sprzedanych przez członków ZFPF

w IV kwartale 2017 r. i I kwartale 2018 r.

|  |
| --- |
| **Wartość wypłaconych KREDYTÓW FIRMOWYCH (w mln zł)** |
| lp. | **Nazwa firmy** | **IV kwartał 2017 r.** | **I kwartał 2018 r.** |
| **1** | Open Finance | 199,00 | 196,00 |
| **2** | Expander Advisors | 391,00 | 158,00 |
| **3** | mFinanse | 111,39 | 141,92 |
| **4** | Notus Finanse | 38,00 | 29,10 |
| **5** | Gold Finance | 9,43 | 12,24 |
| **6** | Alex T. Great | 4,80 | 5,80 |
| **Razem** | **753,62** | **543,05** |

Źródło: Związek Firm Pośrednictwa Finansowego

**Sprzedaż kredytów gotówkowych wzrosła o 24%**

W I kwartale 2018 r. firmy zrzeszone w ZFPF pośredniczyły w udzieleniu kredytów gotówkowych
o łącznej wartości 610,21 mln zł, co daje 24% wzrost w stosunku do analogicznego kwartału poprzedniego roku.

***Adrian Jarosz, Prezes Związku Firm Pośrednictwa Finansowego, Prezes Zarządu Expander Advisors: -****W przypadku kredytów gotówkowych również zdecydowanie wzrosło zainteresowanie usługami ekspertów finansowych. Podczas gdy banki udzieliły w I kwartale kredytów konsumpcyjnych o wartości o 6,5% wyższej niż przed rokiem, to wartość tych, uzyskanych z pomocą ekspertów ZFPF, wzrosła aż o 24%. Coraz więcej osób zaczyna zdawać sobie sprawę, że można uzyskać duże korzyści również dzięki porównaniu ofert kredytów konsumpcyjnych. Zdarza się bowiem, że łączne koszty takiej samej pożyczki w jednym banku mogą być kilkukrotnie wyższe niż w innym.*

Tabela 3: Wartość kredytów gotówkowych sprzedanych przez członków ZFPF

w IV kwartale 2017 r. i I kwartale 2018 r.

|  |
| --- |
| **Wartość wypłaconych KREDYTÓW GOTÓWKOWYCH (w mln zł)** |
| **lp.** | **Nazwa firmy** | **IV kwartał 2017** | **I kwartał 2018 r.** |
| **1** | Open Finance | 199,00 | 243,00 |
| **2** | Expander Advisors | 129,00 | 164,41 |
| **3** | mFinanse | 128,97 | 145,14 |
| **4** | Notus Finanse | 30,00 | 31,84 |
| **5** | Gold Finance | 17,42 | 17,42 |
| **6** | Alex T. Great | 7,40 | 8,40 |
| **Razem** | **511,79** | **610,21** |

Źródło: Związek Firm Pośrednictwa Finansowego

**Paweł Komar, Wiceprezes Zarządu Open Finance S.A.:** –  Kredyty gotówkowe są *jedną z najbardziej interesujących kategorii dla sektora. W zeszłym roku widać było sinusoidalność wyników, jednak pierwszy kwartał 2018 r. napawa optymizmem i pokazuje duży potencjał. Jestem przekonany, że rola pośredników w tym segmencie będzie się umacniała, ponieważ portfel produktów konsumpcyjnych stale się powiększa, a ekspert finansowy przedstawia klientom oferty o najkorzystniejszych warunkach.* *Warto rozwijać tę kategorię, ponieważ ma ona olbrzymi potencjał, trzeba jednak zwrócić uwagę na jeden, kluczowy element – ryzyko, a tak naprawdę jakość portfela. Te firmy, które będą potrafiły nim zarządzać, będą zyskiwały zaufanie klientów.*

**Kontakt dla mediów:**

**Weronika Seweryn**

Kom. 535 90 80 40

w.seweryn@lightscape.pl