Informacja prasowa

Wrocław, 2 października 2019

**Coraz więcej wózków widłowych jeździ w leasingu**

**Leasing wózków widłowych zyskuje na popularności, co potwierdzają ostatnie dane Związku Polskiego Leasingu. W pierwszym półroczu 2019 roku w ten sposób zostały sfinansowane takie inwestycje o łącznej wartości blisko 658 mln zł. To aż o 60 proc. więcej niż rok wcześniej. Dla przedsiębiorców, którzy planują inwestycje w wózki widłowe, EFL przygotował specjalną ofertę „Leasing 107%”.**

*- Zainteresowanie leasingiem wózków widłowych w dużym stopniu jest uzależniony od kondycji najważniejszych sektorów polskiej gospodarki. Dzieje się tak, ponieważ tego rodzaju sprzęt jest nabywany przez naprawdę rożne podmioty takie jak firmy budowlane, transportowe, zakłady produkcyjne, tartaki czy firmy logistyczne. Utrzymanie tak dobrych wyników, jakimi zakończyliśmy pierwszą część tego roku, będzie więc zależeć przede wszystkim od tempa wzrostu gospodarczego. To, jak wynika z prognoz ekonomistów, będzie nieco wolniejsze w drugim półroczu, jednak liczymy, że rynek leasingu wózków widłowych nadal będzie się pomyślnie rozwijać* – mów **Adam Linkiewicz Menadżer ds. Rozwoju Rynków w EFL.**

**Leasing na 107%**

**W odpowiedzi na rosnące zainteresowanie finansowaniem wózków widłowych, EFL przygotował specjalną ofertę „Leasing 107%”.**  Obecni i nowi klienci firmy mogą skorzystać z leasingu operacyjnego i podpisać umowę w oparciu o zmienną stopę procentową na okres 48 miesięcy. Minimalna wartość przedmiotu może wynosić 50 tys. zł, a maksymalna 500 tys. zł. Procedury dotyczące leasingowania wózków widłowych są uproszczone, dzięki czemu poprzez system scoringowy decyzja kredytowa jest podejmowana już w kwadrans. Przedsiębiorca może zdecydować o wpłaceniu opłaty początkowej do 24,5% wartości wózka, może też z niej zrezygnować i przeznaczyć gotówkę na inny cel.

**Korzyści na wózku**

Za leasingiem wózków widłowych przemawia kilka wymiernych korzyści. Po pierwsze, przedsiębiorca ma możliwość pozyskania sprzętu bez naruszania środków własnych firmy, przy czym cała transakcja przebiega szybko. Po drugie, w EFL przedsiębiorcy mogą skorzystać z Leasingu Swobodnego. Pozwala on na samodzielne zarządzanie wysokością rat leasingowych w celu dopasowania ich do bieżącej płynności finansowej firmy. Dzięki takiemu rozwiązaniu, przedsiębiorca ma możliwość szybkiej reakcji na sytuację na rynku, na którym funkcjonuje. Po trzecie, EFL na co dzień współpracuje z największymi w Polsce dostawcami sprzętu. W efekcie, przedsiębiorcy mogą spodziewać się bardziej atrakcyjnej oferty, wypracowanej w relacjach firmy leasingowej z dostawcami.

**\*\*\***

|  |
| --- |
| Więcej informacji udziela:  |
| **Maja Lidke**Europejski Fundusz LeasingowyTel.: 603 630 166E-mail: maja.lidke@efl.com.pl |

**Europejski Fundusz Leasingowy SA** powstał w 1991 roku, jako jedna z pierwszych firm leasingowych w Polsce. Od 2001 roku EFL jest częścią Grupy Crédit Agricole, co gwarantuje firmie finansową stabilność i bezpieczeństwo oraz pozwala korzystać z wiedzy i doświadczeń instytucji finansowej o międzynarodowym zasięgu. EFL konsekwentnie poszerza zakres rozwiązań dla biznesu. Spółka oferuje szeroki pakiet produktów: leasing, pożyczkę, wynajem długoterminowy, ubezpieczenia i faktoring. Od 1991 roku współpracuje z najbardziej liczącymi się producentami i dostawcami maszyn, urządzeń, pojazdów oraz innych środków trwałych. Firmę wyróżniono m.in. siedmiokrotnie tytułem: Firmy Przyjaznej Klientowi i sześciokrotnie Finansowej Marki Roku. Już ponad 320 tysięcy klientów wybrało EFL na swojego partnera w biznesie. Więcej na: [www.efl.pl](http://www.efl.pl).