Informacja prasowa

Wrocław, 7 czerwca 2022

**Klienci EFL mogą odebrać sprzęt nawet w ciągu roku od podpisania umowy**

**Przerwane łańcuchy dostaw, opóźnienia w produkcji czy brak dostępności sprzętu mają duży wpływ na branże leasingową. Z uwagi na wydłużony czas oczekiwania na odbiór nowego sprzętu, który wynosi od kilku do kilkunastu miesięcy, standardowe warunki umów leasingu nie odpowiadały aktualnej sytuacji rynkowej. EFL znalazł wyjście z tej sytuacji i udostępnił swoim klientom możliwość zawierania umów leasingu, w których oczekiwanie na nowe pojazdy, maszyny i urządzenia zmoże trwać nawet 360 dni. Za ten produkt spółka otrzymała właśnie Turbinę Polskiej Gospodarki.**

*- W EFL mamy świadomość, że aktualne otoczenie polityczno-społeczno-gospodarcze jest bardzo dynamiczne i musimy się do niego dostosować. Właściwie od marca 2020 roku trwa jeden z najtrudniejszych i najdłuższych egzaminów, którego wynik poznamy pewnie dopiero za kilka lat. I żeby był jak najlepszy, wspieramy przedsiębiorców przygotowując dla nich specjalne udogodnienia czy oferty. Jedną z nich jest leasing operacyjny z możliwością odbioru finansowanego środka trwałego w ciągu 12 miesięcy od zakupu. Taka opcja została wdrożona już w październiku 2021 roku dla pojazdów lekkich. Reakcja klientów i rynku, bardzo pozytywna, była natychmiastowa. Dlatego teraz rozszerzyliśmy ofertę również dla umów na pojazdy ciężkie, sprzęt rolniczy oraz wybrane maszyny i urządzenia –* mówi **Wojciech Przybył, członek zarządu EFL.**

Oferta leasingu operacyjnego z możliwością odbioru finansowanego sprzętu w ciągu 360 dni od podpisania umowy jest unikalna na polskim rynku. Od czerwca br. klienci EFL mogą skorzystać z niej nie tylko decydując się na leasing samochodów osobowych czy dostawczych, ale także pojazdy ciężkie, maszyny rolnicze oraz niektóre maszyny i urządzenia. Jest to klasyczna umowa leasingu operacyjnego, zgodnie z którą sprzęt jest odbierany zgodnie z terminem realizacji zamówienia, możliwe są płatności w PLN i EUR, na stałej i zmiennej stopie, ale z cechą istotną dla aktualnej sytuacji rynkowej.

Specjalna konstrukcja, biorąc pod uwagę obecną sytuację gospodarczą w Polsce i wojnę na terytorium Ukrainy, oznacza kilka korzyści dla leasingobiorcy. Po pierwsze, klient uzyskuje gwarancję finansowania pomimo długiego terminu oczekiwania na nowy sprzęt, wynoszącego do 12 miesięcy. Po drugie, w przypadku przedłużającego się czasu dostawy – powyżej 12 miesięcy – klient podpisuje aneks do umowy leasingu. Po trzecie, wszelkie wpłaty początkowe, jakie zostały poniesione przy zawarciu umowy leasingu w danym miesiącu, klient może wpisać w koszty prowadzonej działalności gospodarczej, czyli wiele miesięcy przed odbiorem sprzętu. Ponadto, do momentu odbioru sprzętu leasingobiorca nie ponosi opłat z wyjątkiem opłaty początkowej.

Z oferty mogą skorzystać zarówno nowi jak i obecni klienci EFL, a czas obowiązywania kontraktu leasingowego jest zależny od finansowanego środka trwałego i preferencji klienta.

EFL za swój nowy produkt otrzymał **Turbinę Polskiej Gospodarki 2022**. Redakcja Gazety Finansowej tym tytułem wyróżnia partnerów, którzy poprzez swoje oferty i narzędzia najlepiej wspierają  w rozwoju, pomagają w sprawnym funkcjonowaniu, w utrzymaniu płynności finansowej  oraz zapewnieniu bezpieczeństwa małym i średnim firmom.

|  |
| --- |
| Więcej informacji udziela:  |
| **Maja Lidke**Europejski Fundusz LeasingowyTel.: 603 630 166E-mail: maja.lidke@efl.com.pl |